

Rabu, 08 Februari 2023

FM-CC-AAJI-006-00

Judul	OJK Tingkatkan Perlindungan Konsumen
Nama Media	Bisnis Bali
Newstrend	Perlindungan Konsumen
Halaman/URL	1&3
Tanggal Berita	2023-02-08
Sentimen	Positive

Selesaikan Permasalahan Asuransi

OJK Tingkatkan Perlindungan Konsumen

Denpasar (Bisnis Bali)–

Otoritas Jasa Keuangan (OJK) terus mengupayakan penyelesaian masalah di sejumlah perusahaan asuransi seraya memperkuat pengaturan dan pengawasan untuk semakin melindungi konsumen serta mendorong kemajuan industri asuransi yang lebih sehat, efisien dan berkelanjutan.

Beberapa kasus perusahaan

asuransi seperti PT Asuransi Jiwa Adisarana Wanaartha (Wanaartha Life/PT WAL), PT Asuransi Jiwa Kresna (Kresna Life/PT AJK), Asuransi Jiwa Bersama Bumi-putera dan Asuransi Jiwasraya secara intensif terus dilakukan proses penyelesaiannya sesuai ketentuan yang berlaku.

Dalam informasi tertulisnya, Selasa (7/2), OJK menyebutkan

akan terus memperkuat industri asuransi yang semakin melindungi konsumen serta membenahi pengaturan dan pengawasan sektor asuransi. OJK antara lain menindaklanjuti penyelesaian pengaduan nasabah produk asuransi serta mendorong perbaikan dalam hal pemasaran dan pengelolaan Produk Asuransi Yang Dikaitkan Dengan Investasi (PAYDI) oleh

perusahaan asuransi sehingga sejalan dengan SEOJK PAYDI (SEOJK 5/2022).

OJK juga mendorong kesiapan pelaku industri asuransi untuk menjalankan kegiatan usaha sesuai international standard and best practices, di antaranya dalam hal penerapan PSAK74 tentang Kontrak Asuransi.

— **Baca Akan di hal. 3**

Tuntaskan Proses Reformasi Sektor IKNB

Dari hal. 1

OJK akan menuntaskan proses reformasi sektor IKNB agar IKNB dapat tumbuh dan berkembang secara sehat dan berkelanjutan, dengan dukungan permodalan yang memadai dan sumber daya manusia yang berkualitas dengan menerapkan tata kelola yang baik dan manajemen risiko yang efektif.

Dalam menegakkan ketentuan perundangan dengan kewajiban perusahaan asuransi untuk memiliki

aktuaris perusahaan (*appointed actuary*), Kepala Eksekutif Pengawas IKNB telah menyampaikan ultimatum kepada perusahaan untuk memenuhi kewajiban tersebut paling lambat 30 Juni 2023. OJK juga mewajibkan penyampaian laporan hasil review atas hasil kerja *appointed actuary* yang dilakukan oleh aktuaris independen.

Akhirnya, guna meningkatkan reputasi dan stabilitas industri perasuransian sebagai antisipasi dan persiapan industri ini menyongsong implementasi LPP

(Lembaga Penjamin Pemegang Polis), maka OJK akan semakin mengintensifkan langkah-langkah tindakan pencegahan dan deteksi dini dalam rangka identifikasi penyebab utama permasalahan perasuransian, sehingga perusahaan-perusahaan asuransi khususnya mampu segera melakukan tindakan korektif.

■dik

Judul	Yang Perlu Disiapkan Calon Orang Tua Sebelum Punya Anak dari Segi Keuangan
Nama Media	Mata Bantua
Newstrend	Sosialisasi Tentang Asuransi
Halaman/URL	11
Tanggal Berita	2023-02-08
Sentimen	Positive

Yang Perlu Disiapkan Calon Orang Tua Sebelum Punya Anak dari Segi Keuangan

USIA muda tidak akan terulang kembali. Sejumlah keputusan termasuk soal keuangan menjadi hal penting dalam usia ini. Penelitian baru oleh The Prince's Trust menemukan, 45 persen anak berusia 16 hingga 25 tahun di Inggris khawatir tidak akan mendapatkan cukup uang untuk menghidupi keluarga di tengah krisis biaya hidup. Pada 2023, angka tersebut naik menjadi 53 persen untuk mereka yang berasal dari latar belakang kurang mampu.

Kekhawatiran itu, termasuk memikirkan masa depan dan saat berkeluarga. Menurut CEO organisasi bantuan utang IE Hub (iehub.co.uk), Dylan Jones, ada implikasi yang signifikan ketika memiliki anak.

"Anda mungkin tidak menyadari pengeluaran yang akan datang dan Anda perlu mempertimbangkan anggaran. Baik itu tagihan pemanas yang meningkat, makanan bayi, pindah rumah, popok, ada begitu banyak biaya yang berbeda," kata dia, dikutip dari laman Independent, Sabtu (5/2/2023).

Jadi, apa yang bisa dilakukan anak muda, termasuk dalam mempersiapkan diri menjadi orang tua nantinya?

1. Hemat dengan serius

Jika Anda dapat menyisihkan uang, menabung sangatlah penting. Penghematan itu penting karena sebelum memiliki anak, orang belum betul-betul mengerti kondisi berkeluarga yang sesungguhnya. "Semakin banyak Anda bisa berhemat, semakin baik," kata Jones.

Mungkin perlu membagi



tabungan menjadi beberapa rekening, tidak peduli seberapa kecil isi saldonya. Anda jadi tidak terlalu tergoda untuk mengambil saldo dari akun "masa depan" khusus tersebut agar rencana keluarga tetap terjaga.

2. Pekerjaan

Jika memutuskan tetap bekerja, ada baiknya memilih tempat yang punya kebijakan ramah keluarga. Jones menyarankan untuk bertanya kepada perusahaan terkait dampak, gaji, atau apa pun jika Anda sudah berkeluarga.

3. Ketahui anggaran

"Ketahui apa yang Anda habiskan sebulan dan apa yang perlu Anda belanjakan," kata Jones.

Anda harus tahu di bagian pengeluaran mana yang bisa

dihemat jika keadaan semakin ketat. Pertimbangkan jika hendak membuat keputusan pembayaran apa pun.

4. Dana darurat yang solid

"Memiliki anak itu mahal, dan biaya tak terduga dapat muncul dengan cepat," kata pendiri aplikasi penganggaran Buddy, Olle Lind.

Buat dana darurat untuk pengeluaran tiga hingga enam bulan yang akan memberikan stabilitas keuangan. Hal itu terutama jika ada pengeluaran tak terduga atau apabila ada yang perlu menjaga anak di rumah.

5. Pertimbangkan perubahan prioritas

Ketahui apa prioritas Anda, bagaimana itu akan berubah, dan terimalah bahwa cara Anda menghabiskan waktu dan uang

perlu diubah jika Anda ingin memiliki anak.

6. Dapatkan asuransi jiwa

Asuransi jiwa adalah bagian penting dari keamanan finansial yang sering diabaikan oleh orang tua. Asuransi jiwa memastikan keluarga akan tetap diurus jika ada kasus kejadian terburuk. Hal yang terbaik adalah membeli asuransi jiwa sebelum memiliki anak sehingga Anda segera terlindungi.

7. Lihat jaringan dukungan Anda

Rencanakan ke depan dan ketahui seperti apa jaringan pendukung Anda. Hal ini seperti tinggal di dekat keluarga yang akan membantu ketika keadaan menjadi sulit, misalnya, jika biaya pengasuhan anak terlalu tinggi.
rep

Judul	Asuransi Qoala Plus Tumbuh Sepuluh Kali Lipat
Nama Media	Singgalang
Newstrend	Kinerja Qoala Plus
Halaman/URL	A-3
Tanggal Berita	2023-02-08
Sentimen	Positive

Asuransi Qoala Plus Tumbuh Sepuluh Kali Lipat

MEDAN - Selama tiga tahun berdiri, Qoala Plus yang merupakan unit bisnis dari insurtech Qoala, tercatat tumbuh lebih dari 10 kali lipat dan diiringi dengan pertumbuhan jumlah tenaga pemasar sebanyak lebih dari 60.000 tenaga pemasar. Pencapaian ini juga didukung oleh pertumbuhan di beberapa daerah regional Qoala Plus, salah satunya di wilayah Sumatera.

Direktur Bisnis Qoala Plus, Tirto Utomo, Selasa (7/2) menyatakan Qoala Plus telah hadir menjadi solusi asuransi masyarakat wilayah Sumatera selama beberapa tahun terakhir. Melalui bantuan para tenaga pemasar atau yang kami sebut Mitra Qoala Plus, masyarakat terbantu dalam seluruh proses asuransi mulai dari penerbitan polis hingga saat melakukan klaim. Para mitra Qoala Plus inilah yang menjadi roda penggerak pertumbuhan asuransi di Sumatera.

Qoala Plus menjadi solusi asuransi bagi masyarakat Indonesia di wilayah Sumatera baik dari sisi pelanggan maupun tenaga pemasar asuransi. Pelayanan asuransi lewat aplikasi user-friendly yang memiliki banyak variasi produk asuransi serta mempercepat proses verifikasi, penerbitan polis hingga bantuan penanganan klaim. Kemudahan ini membantu tenaga pemasar kami meraih pendapatan instan dan tak terbatas dengan kebebasan waktu. Di sisi lain, para tenaga pemasar sekaligus menjadi penyedia solusi asuransi bagi pelanggan mereka.

Lebih lanjut, Senior VP of Sales and Partnership Qoala Plus, Sugeng Purnomo menyebutkan, selain berfokus terhadap kemudahan akses dan sistem penjualan asuransi, Qoala Plus juga akan terus mendukung produktivitas para tenaga pemasar semua lewat melakukan banyak improvement yang menyeluruh seperti pada fitur aplikasi, selling support, proses claim, hingga program training dan campaign yang lebih efektif.

Saat ini, Qoala Plus telah menyediakan 34 jenis produk asuransi. Produk-produk ini pun terbagi sesuai kebutuhan dan gaya hidup masyarakat mulai dari asuransi jiwa, kesehatan, aset berharga seperti mobil, properti, serta asuransi gaya hidup seperti travel dan lainnya. Ini sekaligus menjadi peluang bagi para tenaga pemasar untuk bisa mendapatkan pendapatan yang lebih besar.(*)

Judul	Tuntaskan Permasalahan Asuransi
Nama Media	Koran Sindo Makasar
Newstrend	Pengawasan Asuransi
Halaman/URL	6
Tanggal Berita	2023-02-08
Sentimen	Positive

Tuntaskan Permasalahan Asuransi

JAKARTA – Otoritas Jasa Keuangan (OJK) terus mengupayakan penyelesaian masalah di sejumlah perusahaan asuransi. Di samping itu, OJK terus memperkuat pengaturan dan pengawasan untuk semakin melindungi konsumen serta mendorong kemajuan industri asuransi yang lebih sehat, efisien, dan berkelanjutan.

Diketahui, ada beberapa kasus perusahaan asuransi seperti PT Asuransi Jiwa Adisarana Wanaartha (Wanaartha Life/PT WAL), PT Asuransi Jiwa Krema (Krema Life/PT AJK), Asuransi Jiwa Bersama Bumiputera, dan Asuransi Jiwasraya.

"Beberapa kasus perusahaan asuransi itu secara intensif terus dilakukan proses penyelesaian sesuai ketentuan yang berlaku," kata Kepala Grup Komunikasi

Publik OJK, Darmansyah, dalam keterangan persnya pada awal Februari ini.

Untuk kasus PT WAL, OJK telah menabuti izin usahanya pada Desember lalu. OJK terus memantau pelaksanaan program kerja Tim Likuidasi (TL) yang sudah diajukan oleh Pemegang Saham dalam RUPS LB.

Sesuai UU 40/2007 tentang Perusahaan Terbatas dan anggaran dasar PT WAL, pembentukan TL

sepenuhnya merupakan kewenangan dari RUPS. Adapun kewenangan OJK atas pembentukan TL adalah melakukan verifikasi terhadap persyaratan administratif calon TL yang diajukan oleh pemegang saham sesuai dengan ketentuan yang berlaku.

Untuk Krema Life, OJK sudah memeriksa Rencana Penyelesaian Keuangan (RPK) yang diajukan pada 30 Desember 2022. Dokumen itu memuat rencana konversi kewajiban perusahaan menjadi pinjaman subordinasi.

Terkait rencana tersebut, OJK menekankan bahwa Krema Life harus memberikan transparansi informasi kepada seluruh pemegang polis agar memahami skema, risiko, dan konsekuensi atas reo-

cana dalam RPK tersebut.

Darmansyah mengimbuahkan untuk AJB Bumiputera 1912, OJK telah berulang kali melakukan pembahasan secara intensif untuk memastikan RPK mampu mengatasi permasalahan fundamental.

Perusahaan. Dari hasil penelaahan dan beberapa kali pertemuan, OJK menilai adanya perkembangan signifikan terkait RPK AJB dengan kebijakan dan program yang disusun.

Sedangkan untuk penanganan PT Jiwasraya, OJK telah memberikan pernyataan tidak keberatan atas RPK Jiwasraya melalui surat S-449/NR.2/2020 22 Oktober 2020. Berdasarkan hasil pemantauan OJK diketahui beberapa kegiatan pokok dalam RPK telah dilaksanakan.

"IFG life yang menerima pengalihan telah diperkuat permodalannya melalui tambahan modal baik dari Penyertaan Modal Negara

(PMN) dan IFG. Restrukturisasi polis telah dilaksanakan yang dilanjutkan dengan pengalihan polis yang serenu restrukturisasi dari Jiwasraya ke IFG life," paparnya.

Kepala Pengawas Industri Keuangan Non Bank (IKNB) OJK, Ogi Prastomijono, sebelumnya menyampaikan saat ini terdapat 13 perusahaan asuransi yang masuk dalam daftar pengawasan khusus. Namun, OJK tidak bersedia

menyebut nama-nama perusahaan yang masuk dalam daftar tersebut.

"Ada 13 asuransi yang masuk pengawasan khusus, tapi maaf kami tidak bisa sebut namanya," kata dia.

Menurut Ogi, pengawasan khusus OJK menyangkut masalah permodalan, rasio solabilitas dan rasio kecukupan investasi (RRI). Ketentuan OJK mewajibkan RBC minimal 120 persen dan RRI minimal 100 persen.

tri yari kurniawan

Judul	Kinerja Qoala Plus Tumbuh Tiga Kali Lipat di Sumatera
Nama Media	Investor Daily
Newstrend	Kinerja Qoala Plus
Halaman/URL	23
Tanggal Berita	2023-02-08
Sentimen	Positive

Kinerja Qoala Plus Tumbuh Tiga Kali Lipat di Sumatera

JAKARTA, ID - Unit bisnis *Insurtech* Qoala yakni Qoala Plus berhasil mencatat pertumbuhan bisnis tiga kali lipat di wilayah Sumatera. Adapun, produk asuransi yang banyak terjual di antaranya asuransi kendaraan bermotor, asuransi kesehatan, dan asuransi jiwa.

Direktur Bisnis Qoala Plus Tirtio Utomo mengungkapkan, pihaknya mulai hadir di wilayah Sumatera dalam beberapa tahun terakhir. Di wilayah tersebut, perusahaan menawarkan solusi bagi pelanggan asuransi maupun tenaga pemasar asuransi. "Melalui bantuan para tenaga pemasar atau yang kami sebut Mitra Qoala Plus, masyarakat terbantu dalam seluruh proses asuransi mulai dari penerbitan polis hingga saat melakukan klaim. Para mitra Qoala Plus inilah yang menjadi roda penggerak pertumbuhan asuransi di Sumatera," ungkap Tirtio dalam keterangannya, Selasa (7/2/2023).

Dia menjelaskan, pelayanan asuransi lewat aplikasi yang ramah pengguna dengan variasi produk, proses verifikasi yang cepat hingga penerbitan polis, sampai bantuan penanganan klaim menjadi keunggulan Qoala Plus. Kemudahan ini membantu mitra tenaga pemasar menjangkau kliennya tanpa terbatas waktu. Qoala Plus juga akan terus mendukung produktivitas para tenaga pemasar semua lewat banyak peningkatan layanan menyeluruh. Mulai dari fitur aplikasi, *selling support*, proses klaim, hingga program *training*, dan *campaign* yang lebih efektif.

VP of Sales Qoala Plus Adi Firman menjelaskan, Qoala Plus hadir di beberapa kota-kota besar wilayah Sumatera seperti Medan, Lampung dan Batam. Dari tahun 2021 hingga 2022, wilayah Sumatera mencatatkan angka pertumbuhan sebesar tiga kali lipat. "Dengan produk asuransi yang paling banyak terjual adalah asuransi kendaraan bermotor, asuransi kesehatan dan asuransi jiwa. Angka pertumbuhan ini menunjukkan Qoala Plus turut berperan dalam menciptakan inklusi keuangan di Sumatera lewat penyediaan akses asuransi," beber Adi.

Untuk tahun 2023, Qoala Plus memiliki target untuk berkontribusi dalam pencapaian pertumbuhan premi bruto (*gross written premium/GWP*) secara nasional dengan diversifikasi penjualan produk asuransi dan tenaga pemasar dengan latar belakang beragam. Qoala Plus pun mengembangkan kehadiran di beberapa kota lain wilayah Sumatera di antaranya Aceh, Pekanbaru dan Palembang.

Sebagai upaya untuk berdiskusi menyamakan misi dan tujuan di tahun ini bersama tenaga pemasar di wilayah Sumatera, Qoala Plus mengadakan acara *Qoala Plus Kick Off 2023* dan memilih kota Medan sebagai perwakilan dari wilayah Sumatera. Kota Medan merupakan kota terakhir yang masuk dalam rangkaian acara di lima kota di Indonesia, setelah pada kesempatan sebelumnya hadir di kota Jakarta, Bandung, Semarang dan Surabaya. (pri)

Judul	OJK Sodorkan Syarat Penjaminan Polis
Nama Media	Kontan
Newstrend	Lembaga Penjaminan Polis
Halaman/URL	10
Tanggal Berita	2023-02-08
Sentimen	Positive

■ LEMBAGA PENJAMINAN POLIS

OJK Sodorkan Syarat Penjaminan Polis

JAKARTA. Otoritas Jasa Keuangan (OJK) akan mendata perusahaan asuransi yang bakal bisa masuk dalam anggota Lembaga Penjaminan Polis. Hanya perusahaan asuransi yang sehat yang akan masuk dalam program penjaminan polis tersebut.

Langkah OJK ini merupakan salah satu hasil diskusi antara Lembaga Penjamin Simpanan (LPS). Hasil pembahasan ini yang akan disiapkan menjadi lembaga penjaminan polis.

Kepala Eksekutif Pengawas Industri Keuangan Non Bank (IKNB) OJK, Ogi Prastomiyono mengungkapkan bahwa pihaknya telah menggelar pertemuan dengan LPS untuk membicarakan teknis dari pelaksanaan program tersebut. "LPS mengharapkan penetapan dari perusahaan asuransi sehat yang bisa ikut program penjaminan polis adalah dari OJK," ujar Ogi, Senin (6/2).

Namun demikian, Ogi belum memberikan detail yang bakal masuk sebagai kriteria asuransi sehat. Ia menyebutkan, masih akan ada diskusi lanjutan yang membahas persyaratan tersebut.

Hanya saja, sudah ada kesepakatan terkait produk-produk asuransi apa saja yang bisa mendapat penjaminan polis. Yakni hanya produk asuransi yang bersifat protek-

si yang dijamin.

Konsekuensinya, produk yang berhubungan dengan investasi tidak dijamin. "Sudah sama persepsi antara LPS dengan OJK. Namun, tindak lanjutnya perlu ada pendalaman menyangkut hal-hal lain," ujarnya.

Di sisi lain, OJK menyebutkan, kondisi asuransi memang sedang tidak terlalu baik. Ketua Dewan Komisiner OJK, Mahendra Siregar menjelaskan, masalah pada perusahaan asuransi jiwa seperti Asuransi Jiwa Adisarana Wanaartha dan yang lain, sudah mengancam dan menekan bisnis asuransi.

Salah satunya terlihat dari kinerja premi asuransi jiwa terkontraksi alias minus 7,8% di tahun 2022. Maka dari itu, penyelesaian masalah industri asuransi harus segera dilakukan dalam waktu yang cepat.

"Premi asuransi jiwa yang mengalami kontraksi 7,8% ini menunjukkan mutlaknya penyelesaian masalah sejumlah perusahaan asuransi jiwa dalam waktu dekat," ungkap Mahendra.

OJK menyatakan, penyelesaian masalah lewat program penjaminan polis akan diluncurkan tahun 2028 agar perusahaan asuransi dapat memenuhi persyaratan peserta.

Adrianus Octaviano

Judul	OJK Bereskan 90% Kasus Unit-Linked
Nama Media	Bisnis Indonesia
Newstrend	Kasus Unit-Linked
Halaman/URL	15
Tanggal Berita	2023-02-08
Sentimen	Positive

| INVESTASI ASURANSI |

OJK Bereskan 90% Kasus *Unit-Linked*

Bisnis, JAKARTA — Otoritas Jasa Keuangan (OJK) menyatakan telah menyelesaikan sebagian besar aduan konsumen terkait produk *unit-linked*.

Kepala Eksekutif Pengawas Perilaku Pelaku Usaha Sektor Keuangan (PUJK), Edukasi, dan Perlindungan Konsumen OJK Friderica Widyasari Dewi mengatakan 90% kasus *unit-linked* gelombang pertama sudah diselesaikan.

“Sisanya 10% masih dalam proses,” katanya dalam konferensi pers acara *Pertemuan Tahunan Industri Jasa Keuangan 2023*, Senin (6/1).

Friderica tidak menyebutkan secara pasti angka aduan konsumen terkait produk unit link tersebut. Namun, dia menyebutkan adanya gelombang kedua terkait produk asuransi jiwa itu.

“Kami akui ada gelombang

kedua pengaduan konsumen terkait *unit-linked* ini.”

Friderice menyampaikan OJK terus meningkatkan perlindungan konsumen.

Pertama, OJK berkoordinasi sangat erat dengan pengawas untuk menyelesaikannya.

“Karena dalam beberapa kasus kami lihat ini memang kasus yang terjadi pada masa lalu dan bagaimana ke depan rekan-rekan kami dari pengawas juga menyampaikan bagaimana penguatan sektor industrinya,” katanya.

Kedua, OJK terus berupaya untuk melakukan penguatan *market conduct*. Regulator akan menyosialisasikan pengawasan perilaku sektor jasa keuangan tersebut, misalnya berdiskusi dengan forum komunikasi direktur kepatuhan.

“Pelanggaran *market conduct* ini akan dikenai sanksi administratif dari mulai

peringatan tertulis sampai pencabutan izin usaha, juga pidana,” katanya.

Friderica juga menyampaikan bahwa pengawasan perilaku jasa keuangan ini tidak hanya di satu titik, tetapi menyeluruh mulai dari produk didesain sampai dengan ditawarkan.

“Perjanjiannya bagaimana sampai kemudian penanganan pengaduan masyarakatnya bagaimana, Ini juga akan ada dalam pengawasan *market conduct*,” tuturnya.

Selain itu, OJK akan meningkatkan kualitas dan kuantitas dari penyelesaian pengaduan konsumen.

Presiden Joko Widodo (Jokowi) dalam Pertemuan Tahunan Industri Jasa Keuangan meminta OJK untuk menyelesaikan aduan produk *unit-linked*, selain masalah asuransi jiwa yang gagal bayar. (Pernita H. Untari)

Judul	Refund Asuransi Jiwa karena KPR Lunas di Tengah Jalan
Nama Media	Jawa Pos
Newstrend	Opini tentang Refund Asuransi Jiwa
Halaman/URL	4
Tanggal Berita	2023-02-08
Sentimen	Neutral

Refund Asuransi Jiwa karena KPR Lunas di Tengah Jalan

SAYA Wakhid Sjamsudin, nasabah BSI dengan nomor nasabah 7080579677 (KC Jemursari, Surabaya). Pada Desember 2014, saya menggunakan program KPR BSI Join Income (dulu Bank Syariah Mandiri) dengan durasi pelunasan 15 tahun.

Sebagaimana lazimnya program KPR di seluruh Bank Indonesia, nasabah diwajibkan menggunakan asuransi jiwa dan kebakaran. Penunjukannya sepenuhnya wewenang bank. Nasabah hanya membayar premi asuransi.

Pada 2 Januari 2023, saya melakukan pelunasan pada tahun ke-8. Pelunasan KPR saya

diarahkan ke BSI Dharmahusada, Surabaya, dengan *marketing* berinisial M. Setelah pelunasan itu, saya baru mengetahui asuransi jiwa kerja sama dengan PT Asuransi Takaful Keluarga dan asuransi kebakaran dengan Adira Insurance.

Dua minggu setelah pelunasan tersebut, saya baru tahu informasi dari nasabah lain bahwa asuransi jiwa untuk KPR yang lunas di tengah jalan bisa di-*refund*. Pada 18 Januari 2023, saya coba konfirmasi kepada *marketing* apakah bisa dilunaskan dan dijawab bisa dicairkan dengan durasi waktu yang agak



ILUSTRASI: RIZKY JAMU/JAWA POS

lama (tanpa kepastian, baik nominal maupun waktu pencairan).

Pada 1 Februari 2023, saya tanyakan lagi, tapi pihak bank tetap tidak bisa memberikan

kepastian. Mereka beralasan pihak bank sudah tidak bekerja sama lagi dengan Asuransi Takaful. Bahkan, mereka meminta kami bersurat kepada

bank untuk diajukan permohonan *refund*.

Hal itu sangat tidak *fair*. Pihak BSI (BSM)-lah yang sepenuhnya menunjuk jasa asuransi jiwa saat awal KPR. Namun, saat ada pelunasan di tengah jalan, mereka terkesan lepas tangan tanpa kepastian terkait pencairan *refund* asuransi. Dan, anehnya kenapa kami tidak diberi tahu informasi itu oleh pihak *marketing* BSI saat pelunasan.

WAKHID SJAMSUDIN
Kerepkidul, Bagor,
Kabupaten Nganjuk
085735111XXX

Judul	2022, Marein Cetak Laba Rp 64,90 Miliar
Nama Media	Investor Daily
Newstrend	Kinerja Marein
Halaman/URL	23
Tanggal Berita	2023-02-08
Sentimen	Positive

2022, Marein Cetak Laba Rp 64,90 Miliar

JAKARTA, ID - PT Maskapai Reasuransi Indonesia Tbk (Marein/MRED) mencetak laba bersih sebesar Rp 64,90 miliar pada 2022. Nilai itu tumbuh 122,30% dibandingkan rugi bersih tahun 2021 sebesar Rp 291,04 miliar.

Mengacu laporan keuangan perseroan, premi bruto memang hanya tumbuh 5,07% secara *year on year* (yoy) menjadi Rp 2,17 triliun pada 2022. Sementara itu, klaim bruto berhasil ditekan sampai dengan 18% (yoy) menjadi sebesar Rp 1,77 triliun. Dari perolehan itu Marein mencatatkan hasil *underwriting* yang lebih baik. Pada 2021, perseroan mencatat negatif hasil *underwriting* sebesar Rp 385,98 miliar, turun sampai 86,37% (yoy) sehingga negatif hasil *underwriting* tersisa Rp 52,60 miliar.

Tren perbaikan kinerja keuangan ini diikuti hasil investasi yang terjaga malandai atau tumbuh 1,12% (yoy) menjadi Rp 167,21 miliar. Alhasil, Marein berhasil untuk kembali mencetak laba bersih menjadi sebesar Rp 64,90 miliar pada 2022.

Di sisi lain, ekuitas perusahaan pun semakin kuat meski hanya tumbuh 2,89% (yoy) menjadi Rp 1,42 triliun. Rasio pencapaian solvabilitas atau *risk based capital* (RBC) naik dari 239,02% menjadi Rp 266,77% pada tahun 2022.

Ketahanan perusahaan seiring kekayaan atau aset Marein yang naik 8,69% (yoy) menjadi Rp 4,32 triliun. Perusahaan juga tetap komitmen mengelola risiko yang lebih baik dengan menaikkan cadangan teknis 16,78% (yoy) menjadi Rp 2,40 triliun, berikut implikasinya terhadap kenaikan liabilitas atau kewajiban sebesar 11,77% menjadi Rp 2,90 triliun.

"Sepanjang tahun 2022 Marein terus mengimplementasikan manajemen risiko yang *prudent* dan komprehensif. Kami fokus untuk melakukan perbaikan dari segi kualitas akseptasi risiko serta proses kontrol terhadap portofolio bisnis yang kami miliki, dan bersama perusahaan asuransi serta perusahaan retro untuk melakukan mitigasi yang sama," ungkap Direktur Kepatuhan Marein Tamara Arista

Salim kepada *Investor Daily*, Selasa (7/2/2023).

Dia menerangkan, Marein terus berupaya meneruskan tren kinerja yang baik di tahun 2023. Apalagi, seperti disampaikan sejumlah lembaga internasional yang kredibel bahwa sebagian besar negara akan mengalami resesi. "Namun kami yakin bahwa pemerintah kita sudah melakukan antisipasi dan berada dalam kondisi yang lebih baik dibandingkan beberapa negara lain. Hal ini membuat kami yakin bahwa Indonesia akan memiliki daya tahan yang cukup, dan tetap akan bertumbuh," ungkap Tamara.

Dia menekankan bahwa Manajemen Marein tetap akan mempertahankan indikator kesehatan keuangan dengan standar yang tinggi. Hal ini sebagai upaya memberikan kenyamanan berbisnis bagi seluruh klien, sambil menyiapkan diri menghadapi implementasi PSAK 74.

Investasi di Kitabisa

Di sisi lain, Marein melalui Unit Usaha Syariah (UUS) melalui

keterbukaan informasi Bursa Efek Indonesia (BEI), mengumumkan telah menandatangani perjanjian investasi penyertaan langsung pada PT Kitabisa Indonesia (Kitabisa.com). Kitabisa.com sendiri merupakan perusahaan *crowdfunding* sosial terpercaya yang kedepannya akan melakukan pengembangan berbasis digital pada perusahaan asuransi syariah.

"Hal ini diharapkan dapat mempercepat pertumbuhan dan penguatan bisnis internal UUS perseroan, serta dapat mengembangkan dan mendorong terbentuknya ekosistem digital asuransi jiwa syariah nasional," tutur Tamara.

Lebih lanjut, Tamara yang juga bertindak sebagai Sekretaris Perusahaan mengungkapkan bahwa ketertarikan Marein untuk masuk dalam bagian Kitabisa.com ini dilatarbelakangi oleh kesamaan visi kedua pihak. Investasi melalui unit syariah ini punya kesamaan visi terkait dengan semangat tolong menolong yang merupakan prinsip dasar asuransi syariah. **(pri)**

Judul	Hasil Penjualan Aset Jiwasraya Rp 3,1 T Masuk Kas Negara
Nama Media	Tribun Jabar
Newstrend	Penjualan Aset Jiwasraya
Halaman/URL	3
Tanggal Berita	2023-02-08
Sentimen	Positive

Hasil Penjualan Aset Jiwasraya Rp 3,1 T Masuk Kas Negara

JAKARTA, TRIBUN - Kejaksaan Agung (Kejagung) melalui Pusat Pemulihan Aset melakukan pemulihan aset barang rampasan negara PT Asuransi Jiwasraya (persero) senilai Rp 3,1 triliun ke kas negara. Jumlah aset itu merupakan akumulasi dari pemulihan aset sejak September 2021 sampai Januari 2023.

Kepala Pusat Pemulihan Aset (PPA) Kejaksaan Agung Syaifudin Tagamal mengatakan pemulihan aset ini terdiri atas berbagai penjualan dan lelang. Awal tahun ini, PPA disebut telah menyelesaikan barang rampasan negara milik Jiwasraya dan menyertorkan sebesar Rp 1,45 triliun ke kas negara.

"Pemulihan aset berasal dari uang rampasan, penjualan lelang, penjualan langsung, penjualan efek, pencairan reksa dana, dan penetapan status penggunaan," ujar Syaifudin dalam keterangan tertulis, Selasa (7/2).

Syaifudin mengatakan setoran pemulihan aset ini berarti penegakan hukum tidak hanya berorientasi pada pelaku kejahatan, tetapi juga dalam rangka pemulihan aset. Menurut Syaifudin, masih banyak barang rampasan negara milik Jiwasraya yang



Pemulihan aset berasal dari uang rampasan, penjualan lelang, penjualan langsung, penjualan efek, pencairan reksa dana, dan penetapan status penggunaan.

SYAIFUDIN TAGAMAL
KEPALA PUSAT PEMULIHAN ASET (PPA)
KEJAKSAAN AGUNG

perlu diselesaikan. Ke depan, kata dia, pihaknya segera menyelesaikan pemulihan aset ini dalam rangka mengoptimalkan pendapatan negara bukan pajak (PNBP).

"Tahapan penanganan perkara penyelidikan, penyidikan, penuntutan, upaya hukum dan eksekusi apabila dilaksanakan sejalan dengan tahapan pemulihan aset mulai dari penelusuran, pengamanan, pemeliharaan, pe-

rampasan dan pengembalian seyogyanya akan menghasilkan penegakan hukum dan penanganan perkara yang berkualitas," kata Syaifudin.

Menurut catatan *Kontan.co.id*, penjualan efek reksadana memberikan kontribusi paling besar dari aset tersebut senilai Rp 1,62 triliun dari total 90 produk reksadana. Selanjutnya ada penjualan efek lainnya seperti saham, waran, dan obligasi dengan nilai mencapai Rp 1,37 triliun. Selain itu, ada tanah dan bangunan yang senilai Rp 79,82 miliar dari 170 bidang tanah dan bangunan yang telah laku terjual. Namun, masih ada barang rampasan berupa tanah dan bangunan yang belum terjual.

Terdapat 1.188 barang rampasan negara berupa tanah atau bangunan yang belum laku terjual dengan nilai Rp 1,4 triliun. Ada pula setoran langsung uang tunai yang berasal dari uang rampasan senilai Rp 11,82 miliar. Hasil lelang kendaraan baik itu mobil maupun sepeda motor yang senilai Rp 8,1 miliar. Sisanya, nilai pemulihan aset tersebut berasal dari beberapa barang mewah seperti perhiasan, arloji, kapal pinisi, sepeda, dan barang-barang lainnya. (*kom-pas.com*)

Judul	Reasuransi BUMN Masih dalam Tekanan
Nama Media	Bisnis Indonesia
Newstrend	Kinerja Industri Asuransi
Halaman/URL	15
Tanggal Berita	2023-02-08
Sentimen	Neutral

| BISNIS PROTEKSI |

REASURANSI BUMN MASIH DALAM TEKINAN

Bisnis, JAKARTA — Kinerja BUMN reasuransi secara umum masih dalam tekanan, tercermin pada rasio solabilitas perusahaan yang turun maupun di bawah ambang batas minimal yang ditetapkan regulator.

Rika Anggrani
BISNIS@INDONESIA.CO.ID

Risiko aset kapital (RBC) PT Tugu Reasuransi Indonesia atau Tugure tahun ini mencapai 221% pada 2022, dari 250% pada tahun sebelumnya, menurut laporan keuangan perusahaan.

RBC PT Reasuransi Nasional Indonesia atau Nasre tahun ini turun sebesar 121,47% pada 2022 menjadi 1,09% tahun lalu.

Hanya PT Reasuransi Indonesia Utama (Indonesia Re) yang mengalami kenaikan RBC dari 124,84% menjadi 129,09%.

RBC mencerminkan tingkat kesulitan perusahaan asuransi. Secara sederhana, RBC adalah rasio modal atau ekuitas perusahaan asuransi dibandingkan dengan nilai risiko atau liabilitas yang diadanya.

Direktur Keuangan Tugu Reasuransi Indonesia Dwiadji Irawatyah menjelaskan penurunan RBC Tugure terjadi karena perusahaan tengah memperkuat cadangan teknik agar RBC tetap di atas 200%.

"RBC Tugure sedikit tertekan karena peningkatan aset diimbangi dengan peningkatan liabilitas berupa penguatan cadangan teknik sebagai wujud strategi preservasi dalam menjaga solabilitas sekaligus menjaga RBC di atas 200%," katanya kepada Bisnis, Selasa (7/2).

Jadi saat yang sama, dua perusahaan reasuransi pelat merah mengalami perbaikan profilabilitas tahun lalu. PT Tugu Reasuransi Indonesia (Tugure) memerebak kenaikan laba bersih dan PT Reasuransi Indonesia Utama (Indonesia Re) mampu menekan kerugian.

Sementara, PT Reasuransi Nasional Indonesia (Nasre) mengalami penurunan laba bersih. (Lihat infografis)

Praktisi asuransi dan Ketua Sekolah Tinggi Manajemen Risiko dan Asuransi (STIMRA) Abhian Barikah Tami menilai kinerja industri reasuransi harus di-besah setiap komponen, tidak hanya dilihat dari sisi rasio tingkat solabilitas atau RBC.

Perusahaan reasuransi juga harus memperhatikan batas ekuitas dan komponen lainnya untuk menunjang kinerja perusahaan.

"Karena ada juga RBC tinggi, tapi perusahaan rugi karena operasional mereka tidak jalan. Jadi, bisnis tidak berkembang, maka otomatis kewajibannya tidak bertambah. Itu yang menyebabkan RBC lebih tinggi," kata Abhian saat dihubungi Bisnis.

Dalam hal RBC milik reasuransi pelat merah, Abhian mengatakan bahwa perusahaan asuransi pelat merah memiliki beberapa risiko aset yang kurang menguntungkan secara finansial. Selain itu, perusahaan juga menambahkan taruh modal yang lebih besar sebagai cadangan yang menyebabkan kewajiban meningkat sehingga RBC ikut merokok.

Hal ini, sambung Abhian, berbeda dengan perusahaan asuransi swasta yang bergerak dengan risiko aset yang bisa bergerak untuk tidak mengorbankan beberapa lini bisnis asuransi.

Perusahaan pelat merah memiliki kewajiban untuk mengkonversi perusahaan asuransi pelat merah sehingga berkontribusi modal yang lebih besar.

Menurutnya, perusahaan asuransi di Indonesia masih dianggap undercapital, apalagi untuk mendukung bisnis asuransi yang berkembang di Indonesia dengan jumlah perusahaan asuransi mencapai 200 perusahaan.

"Jadi, banyak sekali yang harus dilakukan," katanya.

Kinerja handi belum tentu karena kinerja, tetapi mungkin karena capital-nya kurang," tuturnya.

JALUR PERBAIKAN

Meskipun demikian, Abhian memandang bahwa tren perkembangan industri reasuransi sudah berada di jalur perbaikan, apabila tidak ada kebocoran hingga salah kelola atau mismanajemen. Selain itu, industri asuransi yang kurang sehat dapat berimplikasi pada perusahaan reasuransi.

Abhian menyayangkan industri asuransi akan terus mengalami perbaikan, yang terermin dari laporan keuangan di beberapa perusahaan reasuransi.

"Untuk 2023, saya optimis industri reasuransi mengalami perbaikan. Walaupun ini masih awal, sudah terlihat perbaikan," ujarnya.

Sementara itu, Asosiasi Perusahaan Pialang Asuransi dan Reasuransi Indonesia (APPARINDO) memandang harapan terhadap kinerja perusahaan asuransi pelat merah tahun ini.

Ketua Umum APPARINDO Yulius Bhayangkara mengatakan, kinerja perusahaan asuransi pelat merah diharapkan bisa berimplikasi pada peningkatan kapasitas yang sesuai dengan kebutuhan di bisnis

industri asuransi, termasuk bagi para Pialang asuransi.

"Perbaikan kondisi keuangan perusahaan asuransi pelat merah tentu sangat menggembirakan. Namun, dengan catatan semoga berdampak pada kenaikan kapasitas untuk melayani bisnis perasuransian Indonesia," kata Yulius saat dihubungi Bisnis.

Selain itu, Yulius mengatakan bahwa saat ini pemerintah juga sangat mendukung penghilangan dan penghapusan instrumen APPARINDO, lanjutnya, dalam beberapa kesempatan juga sempat menyampaikan dukungan perbaikan kondisi asuransi lokal, khususnya asuransi pelat merah.

"Dua pialang sudah sering diajak terlibat [perbantuan instrumen]. Namun, karena sekali kesempatan yang tidak jadi karena kapasitas back up di pasar khususnya beberapa saat ini," ujarnya.

Menurut Yulius, salah satu hal yang juga menjadi penting adalah perbedaan appetite pada transaksi lokalitas dan treaty. Ketua Umum APPARINDO periode 2022-2025 itu berharap agar perusahaan asuransi dapat membangun kapasitas untuk industri asuransi.

"Jadi, kedepannya, kami sangat berharap asuransi lokal, selain memperbaiki kinerja keuangan, juga harus segera meningkatkan dukungan dan kapasitasnya."

RBC Tugure sedikit tertekan karena peningkatan aset diimbangi dengan peningkatan liabilitas berupa penguatan cadangan teknik.

kapasitas yang sesuai dengan kebutuhan perasuransian Indonesia," katanya.

Sementara itu, soal pertumbuhan laba Tugure, Dwiadji Irawatyah mengatakan, kinerja itu dicapai karena pengalihan masa pandemi Covid-19 dan perubahan Perencanaan Pembinaan Kegiatan Masyarakat (PPKM).

Menurutnya, sejumlah faktor tersebut telah membantu dampak positif pada pertumbuhan Indonesia yang dapat terlihat pada indikator lapangan dan pertumbuhan ekonomi yang membaik menjelang akhir 2022, termasuk pada kinerja Tugure.

"Kondisi tersebut turut mendorong peningkatan laba bersih perusahaan sebagaimana terdapat pada pencapaian hasil investasi sebesar 125% dan hasil underwriting sebesar 1.400% dibandingkan 2021, termasuk perbaikan aset dan liabilitas dalam waktu singkat yang turut membantu kontribusi positif terhadap laba bersih perusahaan," kata Dwiadji.

PROFITABILITAS MEMBAIK

Dua perusahaan reasuransi pelat merah mengalami perbaikan profitabilitas tahun lalu. PT Tugu Reasuransi Indonesia (Tugure) memerebak kenaikan laba bersih dan PT Reasuransi Indonesia Utama (Indonesia Re) mampu menekan kerugian. Sebaliknya, PT Reasuransi Nasional Indonesia (Nasre) mengalami penurunan laba bersih.

Perbandingan Kinerja 3 Reasuransi BUMN

Indikator	2022	2021	Indikator	2022	2021	Indikator	2022	2021
PT Reasuransi Indonesia Utama (Indonesia Re)			PT Reasuransi Nasional Indonesia (Nasre)			PT Tugu Reasuransi Indonesia (Tugure)		
Laba bersih	Rp251,62 miliar	Rp181,52 miliar	Laba bersih	Rp184,58 miliar	Rp182,33 miliar	Laba bersih	Rp2,8 triliun	Rp2,6 triliun
Premi bruto	Rp6,53 triliun	Rp6,35 triliun	Premi bruto	Rp1,81 triliun	Rp1,46 triliun	Premi bruto	Rp2,32 triliun	Rp1,66 triliun
Klaim bruto	Rp4,61 triliun	Rp4,23 triliun	Klaim bruto	Rp5,76 triliun	Rp4,63 triliun	Klaim bruto	Rp1,28 triliun	Rp1,41 triliun
Hasil investasi	Rp348,24 miliar	Rp318,39 miliar	Hasil investasi	Rp235,72 miliar	Rp263,3 miliar	Hasil investasi	p125,18 miliar	Rp156,88 miliar
Ekuitas	Rp2,45 triliun	Rp2,62 triliun	Ekuitas	Rp205,5 miliar	Rp201,8 miliar	Ekuitas	Rp1,49 triliun	Rp1,42 triliun
Liabilitas	Rp2,8 triliun	Rp2,59 triliun	Liabilitas	Rp30,72 triliun	Rp1,75 triliun	Liabilitas	Rp3,34 triliun	Rp2,99 triliun
RBC	129,09%	124,84%	RBC	1,09%	121,47%	RBC	221%	250%

Sumber: Laporan Keuangan Tugure, Indonesia Re & Nasre

Bisnis@Indonesia

Judul	Qoala Plus Solusi Akses Asuransi Digital di Medan
Nama Media	Tribun Medan
Newstrend	Kinerja Qoala Plus
Halaman/URL	3
Tanggal Berita	2023-02-08
Sentimen	Positive



TRIBUN MEDIAN/ANGEL AGINTA

SENIOR VP Of Sales & Partnership Qoala Plus Sugeng Purnomo, Direktur Bisnis Qoala Plus Tirto Utomo, VP Of Sales Qoala Plus Adi Firman saat Media Brief, di Kota Medan, Selasa (7/2).

Qoala Plus Solusi Akses Asuransi Digital di Medan

MEDAN, TRIBUN - Selama tiga tahun berdiri, Qoala Plus yang merupakan unit bisnis dari Insurtech Qoala, tercatat tumbuh lebih dari 10 kali lipat.

Pencapaian ini juga didukung oleh pertumbuhan di beberapa daerah regional Qoala Plus, salah satunya di wilayah Sumatera.

Direktur Bisnis Qoala Plus, Tirto Utomo mengatakan Qoala Plus telah hadir menjadi solusi asuransi masyarakat wilayah Sumatera selama beberapa tahun terakhir.

"Melalui bantuan para tenaga pemasar atau yang kami sebut Mitra Qoala Plus, masyarakat terbantu dalam seluruh proses asuransi mulai dari penerbitan polis hingga saat melakukan klaim. Para mitra Qoala Plus inilah yang menjadi roda penggerak

pertumbuhan asuransi di Sumatera," ucap Tirto saat Media Brief, di Kota Medan, Selasa (7/2).

Dikatakannya juga, Qoala Plus hadir di beberapa kota-kota besar wilayah Sumatera seperti Kota Medan, Lampung dan Batam.

Dari tahun 2021 hingga 2022, khusus wilayah Sumatera mencatatkan angka pertumbuhan sebesar 3 kali lipat dengan produk asuransi yang paling banyak terjual adalah asuransi kendaraan bermotor, asuransi kesehatan dan asuransi jiwa.

Angka pertumbuhan ini menunjukkan Qoala Plus turut berperan dalam menciptakan inklusi keuangan di Sumatera lewat penyediaan akses asuransi.

Untuk di tahun 2023 ini, Qoala Plus memiliki target

untuk berkontribusi dalam pencapaian pertumbuhan GWP secara nasional dengan diversifikasi penjualan produk asuransi dan tenaga pemasar dengan latar belakang beragam.

Qoala Plus juga akan mengembangkan kehadiran di beberapa kota lain wilayah Sumatera diantaranya Aceh, Pekanbaru dan Palembang.

Sebagai upaya untuk berdiskusi menyamakan misi dan tujuan di 2023 dengan para tenaga pemasar di wilayah Sumatera, Qoala Plus mengadakan acara Qoala Plus Kick Off 2023 dan memilih kota Medan sebagai perwakilan dari wilayah Sumatera.

Kota Medan merupakan kota terakhir yang masuk dalam rangkaian acara Qoala Plus Kick Off 2023 di 5 kota

di Indonesia.

Qoala Plus mengajak seluruh tenaga pemasar untuk terus berkolaborasi agar bisnis yang dijalankan bersama semakin tumbuh dan sustainable dalam memperluas akses asuransi masyarakat dan memenangkan pasar industri insurtech di Indonesia.

Untuk diketahui, saat ini, Qoala Plus telah menyediakan 34 jenis produk asuransi. Produk-produk ini pun terbagi sesuai kebutuhan dan gaya hidup masyarakat mulai dari asuransi jiwa, kesehatan, aset berharga seperti mobil, properti, serta asuransi gaya hidup seperti travel dan lainnya.

"Ini sekaligus menjadi peluang bagi para tenaga pemasar untuk bisa mendapatkan pendapatan yang lebih besar," pungkasnya. (cr9)

Judul	Jadi Korban Investasi dan Pinjol Bodong Rakyat Menangis
Nama Media	Harian Terbit
Newstrend	Pengawasan Asuransi
Halaman/URL	7
Tanggal Berita	2023-02-07
Sentimen	Negative

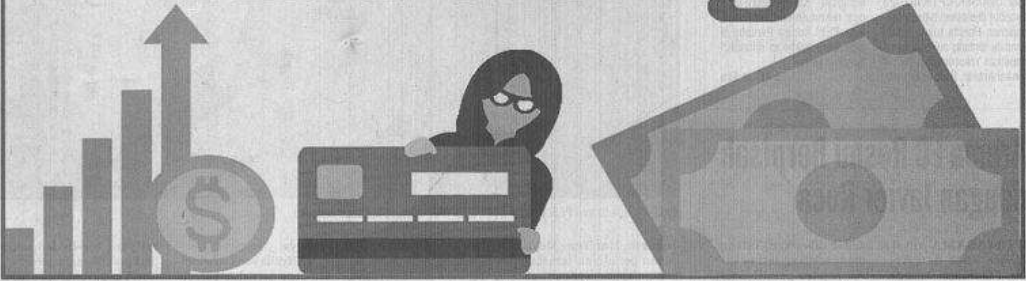


PRESIDEN RI Joko Widodo

Presiden Minta Pengawasan Lebih Intensif

JADI KORBAN INVESTASI DAN PINJOL BODONG RAKYAT MENANGIS

Waspada Investasi Bodong



Jakarta, HanTer - "Hati-hati namanya pengawasan harus lebih diintensifkan, sering pelaporan keluhan, pelaporan keluhan sudah tahun 2022 sampai sekarang tahun 2023 juga belum tuntas," kata Presiden Jokowi dalam Pertemuan Tahunan Industri Jasa Keuangan 2023 di Jakarta, Senin.

Jokowi mengingatkan agar tidak terjadi lagi penyalahgunaan dana nasabah seperti yang pernah terjadi di perusahaan asuransi PT Asabri Perseero, dan PT Jiwasraya Perseero. Presiden juga menyinggung mengenai kasus di

KSP Indosurya dan PT Asuransi Jiwa Adisarana WanaArtha (WanaArtha Life) yang merugikan masyarakat.

"Jangan sampai kejadian yang sudah-sudah, Asabri, Jiwasraya (kerugian) Rp17 triliun, (kerugian) Rp23 triliun. Ada lagi Indosurya, ada lagi Wahanaarta, sampai hafal saya itu karena baca," ujar dia.

Presiden meminta OJK mengawasi secara detail kinerja perusahaan asuransi. Jokowi menceritakan pengalamannya bertemu dengan korban penggelapan dana perusahaan asuransi yang menangis dan meminta uangnya kembali.

"Ini harus mikro, satu-satu diikuti karena yang menangis itu rakyat. Rakyat itu hanya minta satu

duit itu balik. Karena waktu saya ke Tanah Abang ada yang menangis cerita tentang itu. Waktu di (perayaan) imlek juga sama menangis itu juga. Di Surabaya menangis itu juga. Hati-hati," kata Presiden Jokowi dikutip Antara.

Sebelumnya, OJK telah memasukkan 11 perusahaan asuransi ke dalam pengawasan khusus atau

kategori yang memerlukan penyesuaian kondisi keuangan.

"Beberapa waktu lalu saya sebutkan ada 13, tapi ada dua perusahaan asuransi yang sudah berhasil disehatkan dan kembali ke pengawasan normal, satu perusahaan yaitu WanaArtha Life, dan tambahan satu perusahaan yang masuk

pengawasan khusus," kata Kepala Eksekutif Pengawasan Industri Jasa Keuangan Non Bank Otoritas Jasa Keuangan (OJK) Ogi Prasetyono pada 2 Februari 2023.

Selain WanaArtha Life, termasuk dalam 11 perusahaan yang dimaksud ialah Kresna Life, AJB Bumiputera, dan Jiwasraya, sementara 8 perusahaan

lain tidak bisa disebut namanya.

Ke depan OJK akan memperkuat pengawasan terhadap perusahaan asuransi secara menyeluruh, termasuk terhadap perusahaan yang memberikan jasa penunjang kepada perusahaan asuransi, seperti konsultan aktuaris dan broker pialang.

■ Safari

MENTERI Perdagangan Zulkifli Hasan saat meninjau harga-harga bahan pokok di Pasar Kreneng, Denpasar, Bali, Sabtu (4/2/2023).

Judul	Qoala Plus Catat Pertumbuhan Asuransi 3 Kali Lipat di Sumatera
Nama Media	duitologi.com
Newstrend	Kinerja Qoala Plus
Halaman/URL	https://duitologi.com//articles/2023/02/08/qoala-plus-catat-pertumbuhan-asuransi-3-kali-lipat-di-sumatera/
Tanggal Berita	2023-02-08
Sentimen	Positive



Qoala Plus Catat Pertumbuhan Asuransi 3 Kali Lipat di Sumatera

Pertumbuhan asuransi Qoala Plus di wilayah Sumatera tercatat tumbuh tiga kali lipat. Qoala Plus telah hadir di beberapa kota besar di Sumatera seperti Medan, Lampung, dan Batam.

"Dari tahun 2021 hingga 2022, wilayah Sumatera mencatatkan angka pertumbuhan sebesar tiga kali lipat dengan produk asuransi yang paling banyak terjual adalah asuransi kendaraan bermotor, asuransi kesehatan dan asuransi jiwa," kata VP of Sales Qoala Plus Adi Firman.

Di tahun 2023, Qoala Plus menargetkan pencapaian pertumbuhan GWP secara nasional dengan diversifikasi penjualan produk asuransi dan tenaga pemasar dengan latar belakang yang beragam.

"Qoala Plus juga akan mengembangkan kehadiran di beberapa kota lain di wilayah Sumatera seperti Aceh, Pekanbaru, dan Palembang," jelas Adi.

Direktur Bisnis Qoala Plus Tirto Utomo menyatakan, Qoala Plus telah hadir menjadi solusi asuransi masyarakat wilayah Sumatera selama beberapa tahun terakhir.

Judul	Alodokter Tersedia di FWD MAX, Makin Mudah Konsultasi Dokter
Nama Media	telset.id
Newstrend	Kerja Sama FWD Insurance dengan Alodokter
Halaman/URL	https://telset.id/apps/alodokter-di-fwd-max/
Tanggal Berita	2023-02-08
Sentimen	Positive

Alodokter Tersedia di FWD MAX, Makin Mudah Konsultasi Dokter

By **Fernando Yehezkiel** 8 Februari 2023



Telset.id, Jakarta — Platform kesehatan digital Alodokter jalin kerja sama dengan perusahaan asuransi jiwa FWD Insurance yang juga memiliki aplikasi digital bernama FWD MAX.

Kedua perusahaan ini melakukan kerja sama strategis yang bertujuan untuk meningkatkan kualitas proteksi kesehatan yang bisa dimanfaatkan oleh pengguna polis asuransi FWD Insurance.

Melalui keterangan resmi yang diterima oleh tim **Telset**, kerja sama ini dilakukan dalam bentuk integrasi API (Application Programming Interface) dengan menghadirkan fitur Alodokter di aplikasi FWD MAX milik FWD Insurance.

Judul	Manulife Mengawali 2023 dengan Berbuat Baik, Bangun Sarana Air Bersih di Pandeglang
Nama Media	sinarharapan.id
Newstrend	CSR Manulife Act of Kindness
Halaman/URL	https://sinarharapan.id/blog/2023/02/manulife-mengawali-2023-dengan-berbuat-baik-bangun-sarana-air-bersih-di-pandeglang/
Tanggal Berita	2023-02-08
Sentimen	Positive

Manulife Mengawali 2023 dengan Berbuat Baik, Bangun Sarana Air Bersih di Pandeglang

© 8 FEBRUARY 2023 2 MIN READ



SinarHarapan.id – PT Manulife Aset Manajemen Indonesia (“MAMI”) yang merupakan perusahaan manajer investasi terbesar di Indonesia, serta PT Asuransi Jiwa Manulife Indonesia (“AJMI”) secara bersama-sama meresmikan fasilitas sarana air bersih yang telah selesai dibangun di Desa Kadubera, Kecamatan Picung, Kabupaten Pandeglang, Banten, Selasa (7/2/2023).

Inisiatif ini merupakan bagian dari program Manulife Act of Kindness yang diinisiasi oleh Manulife di seluruh dunia. Akhir tahun lalu, perusahaan multinasional Manulife memberikan hadiah berupa sejumlah dana bagi semua karyawannya di seluruh dunia untuk berbuat baik pada masyarakat melalui program Manulife Act of Kindness.

Judul	Sejak Diperkenalkan, Asuransi Unit Link sudah Bikin Dosa
Nama Media	keuangannews.id
Newstrend	Kasus Unit-Linked
Halaman/URL	1 https://keuangannews.id/sejak-diperkenalkan-asuransi-unit-link-sudah-bikin-dosa/
Tanggal Berita	2023-02-08
Sentimen	Neutral



KNews.id-Sejak beberapa tahun terakhir produk asuransi mulai digemari masyarakat Indonesia. Mereka yang membeli produk asuransi biasanya didasarkan oleh keengganan menggunakan asuransi pemerintah atau BPJS. Produk asuransi yang ditawarkan pun beragam bentuknya, dari mulai asuransi kesehatan, asuransi jiwa, atau bisa dikemas lebih menarik dengan menyebut tabungan masa depan atau asuransi pendidikan.

Produk-produk yang disebutkan bisa dikatakan produk lama yang biasa ditawarkan sepanjang sejarah asuransi di dunia. Namun, seiring berjalannya waktu muncul inovasi produk asuransi. Sebut salah satunya *Unit-Linked Insurance Plans* (ULIP). ULIP adalah produk asuransi yang menggabungkan layanan asuransi dan investasi sekaligus. Jadi, nasabah bisa mendapatkan manfaat ganda, yakni perlindungan asuransi dan investasi.

Judul	Marein Cetak Laba Bersih Rp 64,90 Miliar Sepanjang 2022
Nama Media	beritasatu.com
Newstrend	Kinerja Marein
Halaman/URL	https://www.beritasatu.com/ekonomi/1026347/marein-cetak-laba-bersih-rp-6490-miliar-sepanjang-2022
Tanggal Berita	2023-02-07
Sentimen	Positive

Marein Cetak Laba Bersih Rp 64,90 Miliar Sepanjang 2022

Selasa, 7 Februari 2023 | 21:26 WIB
Oleh : Prisma Ardianto / FER



Jakarta, Beritasatu.com - PT Maskapai Reasuransi Indonesia Tbk (Marein/MREI) mencetak laba bersih mencapai Rp 64,90 miliar pada tahun 2022. Nilai itu tumbuh 122,30% dibandingkan rugi bersih tahun 2021 sebesar Rp 291,04 miliar.

Mengacu laporan keuangan perseroan, premi bruto memang hanya tumbuh 5,07% (yoy) menjadi 2,17 triliun pada tahun 2022.

Direktur Kepatuhan Marein Tamara Arista Salim mengatakan, sepanjang tahun 2022 Marein terus mengimplementasikan manajemen risiko yang prudent dan komprehensif.

"Kami fokus untuk melakukan perbaikan dari segi kualitas akseptasi risiko serta proses kontrol terhadap portfolio bisnis yang kami miliki, dan bersama perusahaan asuransi serta perusahaan retro untuk melakukan mitigasi yang sama," ungkap Tamara Arista Salim, Selasa (7/2/2023).

Judul	OJK Awasi 13 Perusahaan Asuransi
Nama Media	selular.id
Newstrend	Pengawasan Asuransi
Halaman/URL	https://selular.id/2023/02/ojk-awasi-13-perusahaan-asuransi-ini-alasannya/
Tanggal Berita	2023-02-07
Sentimen	Negative



Selular.ID – Saat ini Industri asuransi mengalami kondisi yang kurang baik. Sejumlah perusahaan asuransi di Indonesia terjerat permasalahan, salah satunya gagal bayar.

Hal ini membuat **Otoritas Jasa Keuangan (OJK)** mengambil tindakan pengawasan khusus terhadap 13 perusahaan asuransi.

Kebanyakan dari perusahaan ini memiliki masalah dengan para nasabahnya. Seperti WanaArtha Life, Kresna Life, sampai Asuransi Jiwasraya.

Maraknya tanda-tanda bahaya bermunculan saat ini. Jadi bagaimana kondisi industri asuransi saat ini?

Dedi Kristanto selaku Pengamat Asuransi mengatakan, industri asuransi tengah berada pada masa pemulihan dalam mengembalikan kepercayaan masyarakat. Banyak kasus-kasus sebelumnya yang belum terselesaikan sepenuhnya.

Judul	Jokowi Minta Pengawasan Asuransi dan Pinjol Lebih Intensif
Nama Media	hukumonline.com
Newstrend	Pengawasan Asuransi
Halaman/URL	https://www.hukumonline.com/berita/a/jokowi-minta-pengawasan-asuransi-dan-pinjol-lebih-intensif-lt63e08b03dde60/
Tanggal Berita	2023-02-07
Sentimen	Negative

Jokowi Minta Pengawasan Asuransi dan Pinjol Lebih Intensif

Presiden mengingatkan agar tidak terjadi lagi penyalahgunaan dana nasabah seperti yang pernah terjadi di perusahaan asuransi PT Asabri Persero, dan PT Jiwasraya Persero.

Oleh: M. Agus Yozarni

Bacaan 2 Menit



Presiden Joko Widodo (Jokowi). Foto: RES

Presiden RI Joko Widodo (Jokowi) meminta Otoritas Jasa Keuangan (OJK) untuk lebih mengintensifkan pengawasan terhadap asuransi, pinjaman online (pinjol) dan investasi karena dalam beberapa waktu terakhir banyak masyarakat mengeluh menderita kerugian.

“Hati-hati namanya pengawasan harus lebih diintensifkan. sering pelaporan keluhan, pelaporan keluhan sudah tahun 2022 sampai sekarang tahun 2023 juga belum tuntas,” kata Presiden Jokowi seperti dilansir *Antara* dalam Pertemuan Tahunan Industri Jasa Keuangan 2023 di Jakarta, Senin (6/2).

Jokowi mengingatkan agar tidak terjadi lagi penyalahgunaan dana nasabah seperti yang pernah terjadi di perusahaan asuransi PT Asabri Persero, dan PT Jiwasraya Persero. Presiden juga menyinggung mengenai kasus di KSP Indosurya dan PT Asuransi Jiwa Adisarana Wanaartha (WanaArtha Life) yang merugikan masyarakat.

Judul	BEI Paparkan Strategi Deteksi Saham Gorengan, Apakah Efektif?
Nama Media	liputan6.com
Newstrend	Pengawasan Asuransi
Halaman/URL	https://www.liputan6.com/saham/read/5200477/bei-paparkan-strategi-deteksi-saham-gorengan-apakah-efektif
Tanggal Berita	2023-02-07
Sentimen	Neutral

BEI Paparkan Strategi Deteksi Saham Gorengan, Apakah Efektif?



Elga Nurmutia
07 Feb 2023, 14:05 WIB



Liputan6.com, Jakarta - Saham gorengan sudah tidak asing lagi di pasar modal. Secara umum, saham gorengan dapat ditandai dengan adanya perubahan harga yang signifikan dalam waktu relatif pendek.

Direktur Penilaian Perusahaan BEI I Gede Nyoman Yetna menuturkan, pasar modal saat ini telah menerapkan berbagai langkah awal untuk mendeteksi alias mengendus saham yang berpotensi menjadi saham gorengan.

BACA JUGA:

[Aviana Sinar Abadi Catatkan Saham Hari Ini 7 Februari 2023 di BEI](#)

Pertama, BEI menerapkan notasi khusus untuk memberikan informasi kepada investor terkait kondisi yang dialami perusahaan.

"Dari kami bursa sudah menerapkan beberapa hal, yang pertama notasi khusus, kita sudah sematkan kode khusus setelah kode saham untuk memberikan informasi kepada investor terkait dengan kondisi yang dialami perusahaan sudah kita sematkan itu namanya notasi khusus," kata Nyoman saat ditemui di BEI, Selasa (7/2/2023).

Kedua, terdapat saham-saham yang berada dalam pemantauan khusus. Tujuannya, agar saham tersebut diisolasi dalam kondisi-kondisi tertentu.

Judul	Unit Link Sering Dikeluhkan Nasabah Asuransi, Ternyata Ini Akar Masalahnya
Nama Media	tempo.co
Newstrend	Kasus Unit-Linked
Halaman/URL	https://bisnis.tempo.co/read/1688637/unit-link-sering-dikeluhkan-nasabah-asuransi-ternyata-ini-akar-masalahnya
Tanggal Berita	2023-02-07
Sentimen	Negative

Unit Link Sering Dikeluhkan Nasabah Asuransi, Ternyata Ini Akar Masalahnya

Reporter: Andry Triyanta Tjitra Editor: Rr. Ariyuni Yekti Widayastuti

Selasa, 7 Februari 2023 12:32 WIB



Pekerja membersihkan logo asuransi di kantor Asosiasi Asuransi Jiwa Indonesia, Jakarta, Selasa, 8 Juni 2021. Berdasarkan data Otoritas Jasa Keuangan (OJK), industri asuransi jiwa mampu kumpulkan aset Rp 552,08 triliun pada April 2021. TEMPO/Tony

TEMPO.CO, Jakarta - Inovasi pengembangan produk asuransi berbasis investasi unit link terus menimbulkan polemik. Teranyar, hal ini sampai membuat Presiden Joko Widodo atau **Jokowi** mengungkitnya di Pertemuan Tahunan Industri Jasa Keuangan 2023.

Kemarin di acara itu, Jokowi mengungkapkan banyaknya pengguna asuransi yang mengadu sambil menangis kepadanya. Kepala Negara bahkan menyebutkan deretan nama perusahaan asuransi bermasalah hingga produk unit link.

Sebelumnya, tepatnya pada 17 Januari 2022, sebanyak 16 orang nasabah dilaporkan menggeruduk kantor PT Prudential Life Assurance, PT AIA Financial dan PT Axa Mandiri. Sekelompok orang tersebut merupakan bagian dari kelompok nasabah serta mantan nasabah ketiga perusahaan asuransi tersebut yang merasa dirugikan karena membeli produk asuransi unit link yang ditawarkan.

Tidak sedikit nasabah unit link merasa dirugikan. Pada 2019, Otoritas Jasa Keuangan (OJK) menerima 360 pengaduan terkait unit link. Setahun berikutnya, jumlah aduan melonjak 65 persen menjadi 593. Tidak hanya mengadu ke OJK, nasabah yang merasa ditipu juga pernah melaporkan hingga ke Dewan Perwakilan Rakyat (DPR).

Judul	Digitalisasi Asuransi Syariah, Maskapai Indonesia (MREI) Suntik Modal Kitabisa
Nama Media	emitennews.com
Newstrend	MREI Investasi di KitaBisa Indonesia
Halaman/URL	https://emitennews.com/news/digitalisasi-asuransi-syariah-maskapai-indonesia-mrei-suntik-modal-kitabisa
Tanggal Berita	2023-02-07
Sentimen	Positive

Digitalisasi Asuransi Syariah, Maskapai Indonesia (MREI) Suntik Modal Kitabisa

07/02/2023, 11:16 WIB



Recommendation

Bada Koneksi Baru, Pelita Teknologi (CHIP) Tawarkan Kerjasama ke Telekomunikasi dan IT, Adiknya 42 orang yang bisa

EmitenNews.com - Maskapai Reasuransi Indonesia (MREI) berinvestasi di Kitabisa Indonesia. Penyertaan langsung itu dilakukan melalui Unit Usaha Syariah. Perjanjian investasi itu telah diteken pada 6 Februari 2023.

Transaksi penyertaan langsung itu, diharap dapat mempercepat pertumbuhan, dan penguatan bisnis internal Unit Usaha Syariah perseroan. Selain itu, juga dapat mengembangkan, dan mendorong terbentuknya ekosistem digital asuransi jiwa syariah nasional.

Kitabisa Indonesia merupakan perusahaan crowdfunding sosial terpercaya. Selanjutnya, Kitabisa akan melakukan pengembangan berbasis digital pada perusahaan asuransi syariah.

Data dan fakta tersebut tidak berdampak negatif terhadap perseroan. Baik dari sisi kegiatan operasional, hukum, kondisi keuangan, atau kelangsungan usaha emiten sebagai perusahaan publik. "Kami berharap membawa dampak positif secara luas," harap Tamara Arista Salim, Direktur Kepatuhan/Sekretaris Perusahaan Maskapai Reasuransi Indonesia.

Menjelajahi sesi I perdagangan hari ini, Selasa, 7 Februari 2023, saham Maskapai Reasuransi sementara melejit 20 poin alias 0,40 persen menjadi Rp4.990 per lembar. Saham perseroan menyentuh level tertinggi Rp5.000, dan terendah Rp4.850, dengan nilai kapitalisasi pasar Rp2,58 triliun. (*)

Judul	Kasus AJB Bumiputera hingga Wanaartha Bikin Premi Asuransi Jiwa Kontraksi
Nama Media	bisnis.com
Newstrend	Kinerja Asuransi Jiwa
Halaman/URL	https://finansial.bisnis.com/read/20230207/215/1625500/kasus-ajb-bumiputera-hingga-wanaartha-bikin-premi-asuransi-jiwa-kontraksi
Tanggal Berita	2023-02-07
Sentimen	Positive

Kasus AJB Bumiputera hingga Wanaartha Bikin Premi Asuransi Jiwa Kontraksi

OJK melaporkan premi asuransi jiwa mengalami kontraksi 7,8 persen pada 2022, sedangkan premi asuransi umum dan reasuransi tumbuh pada periode yang sama.

 Pemula Hendri Lirani - Bisnis.com
07 Februari 2023 | 11:04 WIB



Bisnis.com, JAKARTA — Kasus gagal bayar sejumlah perusahaan [asuransi jiwa](#) mempengaruhi kepercayaan masyarakat. Adapun beberapa perusahaan asuransi jiwa yang bermasalah antara lain Jiwasraya, AJB Bumiputera 1912, Kresna Life, dan Wanaartha Life.

Otoritas Jasa Keuangan (OJK) melaporkan premi asuransi jiwa mengalami kontraksi 7,8 persen pada 2022. Sementara itu, premi asuransi umum dan reasuransi tumbuh pada periode yang sama.

"Premi asuransi umum dan reasuransi tumbuh 13,9 persen mencapai Rp19 triliun. Namun premi asuransi jiwa tahun lalu mengalami kontraksi 7,8 persen," kata Ketua Dewan Komisiner OJK Mahendra Siregar dalam Pertemuan Tahunan Industri Jasa Keuangan, dikutip dari kanal YouTube OJK, Senin (6/2/2023).